

¿QUÉ PARTE DE “LO VAN A VOLVER A TUMBAR” ES LA QUE NO HA ENTENDIDO TODAVÍA?

El Rasero de Occam

Con inevitable regularidad se repiten esquemas de fraude masivo que afectan a millones de personas en el mundo, siempre bajo un nuevo y más imaginativo esquema; pero siempre utilizando la misma modalidad para engañar a las personas que todavía piensan que existen atajos y caminos más cortos para la realización de sus proyectos de vida y de logro de metas económicas.

William Miller en 1899 y luego Carlo Ponzi en 1919, comprendiendo perfectamente el lado más débil de la naturaleza humana, abrieron hace ya más de un siglo el camino para los modernos constructores de pirámides, en un modelo tan falso y poco resistente a cualquier análisis, que incluso su nombre no corresponde al de su creador.

¿Qué es una Pirámide?

Imagine por un momento que alguien conocido por usted se le acerca y le dice que le tiene la mejor propuesta de negocios del mundo. Que no tiene ni siquiera que dejar su trabajo actual

para convertirse casi que de inmediato en millonario.

Si usted reprime su gesto de asombro y pregunta cómo puede ser eso, de inmediato le van a hacer la siguiente propuesta: “muy sencillo, dirá su amigo. Basta con que me compres estas 6 hermosas botellas llenas de un líquido entre cuyos ingredientes hay una fruta milagrosa, la cual se cultiva en un país místico y salvaje. Estas 6 botellas curan absolutamente todo, y tú las puedes adquirir por módicos dos millones de pesos”. (Supongo que a los afiliados a la misma pirámide que vivan en el Tíbet les dirán que se trata de una fruta que crece en los remotos Andes de Colombia).

Acá una necesaria explicación: como ni usted ni su amigo son médicos, no tiene caso preguntarle por qué considera que ese producto es tan milagroso. No obstante, él refuerza su bien aprendido discurso diciéndole que la fruta AMALAKI, eje fundamental de estos productos, es rica en vitamina C, aminoácidos, antioxidantes y proteínas. O sea, si usted en lugar de la fruta mágica consume brócoli o pimentón, obtendrá las cantidades necesarias de

vitamina C y antioxidantes que el cuerpo necesita. Si consume 1.000 veces más vitamina C de la necesaria, perderá su tiempo; ya que ésta no se acumula en el organismo, NI SIRVE PARA PREVENIR LA GRIPA.

Las proteínas y los aminoácidos de los que con tanta autoridad habla su amigo, no son más que la agrupación de los unos en forma de las otras. Dicho de otra manera, una proteína es una agrupación de aminoácidos, sin que su presencia en un alimento en particular sea, en sí mismo, algo bueno o malo.

Ante su cara de absoluta incredulidad, su amigo le reforzará el cuento diciéndole: “no te preocupes por el costo. Los fabricantes son tan altruistas que solo se quedan con el 5% del precio que tú pagas; y han diseñado un sistema MULTINIVEL HÍBRIDO que te permitirá recuperar muy fácilmente tu inversión inicial. Basta con que convenzas a otros dos amigos de comprar el mismo kit de productos; y del dinero que ellos consignen se te devuelve casi todo lo que pagaste inicialmente. Ellos a su vez, para recuperar el dinero invertido en este maravilloso producto, solo tienen que hacer lo mismo, y así de manera indefinida”. “O sea, lo que te estoy vendiendo por dos millones solo vale cincuenta mil, pero si tú convences a dos amigos que te compren, pues vas a recuperar toda tu inversión”.

¡PERO ESO ES UNA PIRÁMIDE!, exclama usted convencido de que en efecto lo es. “Puede que se parezca a eso”, responde tu bien motivado y entrenado amigo. Pero si miras bien, la iglesia es una pirámide, el ejército es una pirámide, tu empresa es una pirámide. Además, esta empresa está registrada en la Asociación de Ventas Directas de Estados Unidos (DSA, por sus siglas en inglés), lo que te **garantiza** que no es una pirámide y que es legal. Lo mejor de este esquema MULTINIVEL HÍBRIDO (no es capaz de llamarlo pirámide) es que los de abajo pueden ganar más que los de arriba. Tengo el ejemplo de un amigo, que invirtió mil dólares hace un año y hoy recibe 70 mil mensuales. Y su esposa, ¡50 mil! Te invito para que participes en las reuniones de motivación que estamos haciendo cada rato”.

En alguna parte de la conversación, de manera sutil, como de pasada, le dirá que, además de la inversión inicial en los productos, usted tendrá la obligación de comprar mensualmente una cantidad mínima del producto (auto consumo lo llaman). O sea, que no solo deberá hacer la inversión inicial, sino además seguir comprando periódicamente, mientras pertenezca a la congregación.

Agotado por el tamaño del despropósito, usted se debe hacer las siguientes consideraciones, útiles para detectar fraudes:

- ¿Será posible que exista un negocio que produzca una rentabilidad mensual del 7.000%, o sea del 84.000% al año, sin siquiera tener que abandonar su actual empleo?
- ¿Es prudente creer a ciegas en las supuestas propiedades milagrosas de los componentes del producto que venden los amigos de su amigo? Una somera investigación sobre los componentes mágicos de los productos, le permitirá ver que no sirven para nada en concreto. En todos los casos, sin excepción, se refieren a dichos ingredientes diciendo que “se cree que ayudan a tal cosa”; “se ha pensado que reducen el calor de la digestión”; “tradicionalmente se ha empleado para esto”; “su uso ayuda a potenciar esto otro”. O sea, aparte de mencionar estudios de universidades muy lejanas e imposibles de obtener, no hallamos evidencia científica que pruebe sus fantasiosas afirmaciones sobre las supuestas propiedades milagrosas del contenido de sus botellitas de color;
- ¿no obstante lo anterior, y admitiendo por un momento que sus propiedades sean ciertas, se puede creer que los productores de estos extractos milagrosos sean tan altruistas

que se queden con un modesto 5% del precio de venta?

- ¿Qué pasaría con las ventas del producto si en lugar de venderlo por más de 20 veces su costo, lo vendieran con un margen normal de negocio?
- ¿Le han dicho cuántas personas de estas empresas logran recuperar al menos su inversión inicial?
- ¿Se ha preguntado quién se queda con el dinero de quienes no recuperan su inversión, que son muchos más que los que al menos recuperan los dos millones iniciales?
- ¿Le han explicado con claridad a dónde va el dinero que usted y sus amigos depositan en este negocio? ¿sabe a nombre de quién están las cuentas bancarias? ¿sabe si pagan impuestos en el país o en algún país?
- ¿Le parece suficiente seguridad para su inversión que la empresa para la que trabaja su amigo se encuentre registrada en una asociación de los Estados Unidos? ¿Sabe qué hace esta entidad? ¿Sabe si ellos responden por algún fraude cometido por sus afiliados?
- La DSA (Asociación de Empresas de Distribución Directa) de los Estados Unidos, es un organismo **privado** al que se pueden afiliar las empresas que

cumplan con ciertos requisitos y se adhieran a cierto código de conducta comercial. En su página se encuentra un artículo muy interesante, escrito para enseñarle al consumidor a distinguir una pirámide de un negocio multinivel legítimo. Para esta asociación, un negocio es un fraude y una estafa cuando:

- Prometen grandes utilidades con poco o ningún esfuerzo.

- Ofrecen grandes beneficios económicos por el simple hecho de reclutar más personas para este sistema.

- Ofrecen productos de bajo valor a altos precios.

- Cobran altas cuotas de ingreso.

Y eso es exactamente lo que ofrece este esquema maravilloso que le ofrece su amigo. Nos tomamos el trabajo de leer mucho de lo escrito en la página de esta asociación, para descubrir que no son responsables por lo que hagan sus asociados; que asociarse es tan simple como pagar una cuota anual de afiliación y que las quejas que tenga usted contra uno de sus miembros las resuelven ellos mismos, sin que tales decisiones tengan ningún tipo de fuerza legal. En resumen, es como si un socio del club al que usted pertenece lo engaña en un negocio particular y usted se dirige a la junta directiva del club para que el

otro le devuelva lo hurtado. Obviamente, el gerente del club lo va a enviar a las autoridades legalmente constituidas para que le resuelvan su caso. En otras palabras, la famosa asociación de pirámides NO tiene ninguna competencia legal, ni en Estados Unidos ni en ningún país, por la simple razón que se trata de un ente privado sin atribuciones o delegaciones para impartir justicia.

Otro dato: en páginas como E-Bay se ofrece el mismo producto, de la misma marca, por menos de doscientos mil pesos; lo que indica que, o bien hay muchas personas encartadas con inventario de las botellitas de color del jugo mágico, o que ese puede ser el precio real al que se puede adquirir, sin ingresar en el tenebroso mundo de las estafas con nombre de figura geométrica.

Ahora usted debe decidir si se trata de una oportunidad increíblemente buena de negocios, con rentabilidades del 7.000% mensual; o si estamos frente al viejo truco de las pirámides.

Para ayudarlo a tomar su decisión, nos referiremos al monje Franciscano Guillermo de Occam, quien nació hacia finales del siglo 13 en la Inglaterra medieval y a quien se atribuye la denominada Ley de Parsimonia, o “El Rasero de Occam”. Según su teoría, cuando dos hipótesis sirven para explicar una situación, usualmente la más sencilla será la correcta.

De todas maneras, si usted decide probar suerte en el mundo de las ventas multinivel, tenga en cuenta las siguientes recomendaciones:

- Para que una pirámide sea exitosa por el tiempo suficiente, algunos de sus miembros deben ganar dinero, para que así los demás crean que se trata de un negocio legítimo con muy buenas perspectivas de utilidades.
- Las grandes corporaciones obtienen utilidades netas anuales entre el 1% y el 5% de sus ventas; y no puede decirse que ello se deba a que emplean a personas poco inteligentes o a que no saben manejar sus empresas; y menos a que no saben identificar las mejores oportunidades de negocios.
- ¿Cree usted que su actual empresa podría lograr utilidades del 200% o 300% sobre las ventas que realiza?
- ¿Si el negocio que le proponen es real, entonces por qué razón los más experimentados hombres de negocios del país no están en la lista de seguidores de estas entidades multinivel?
- Si pese a todo se decide a entrar, asegúrese de recuperar su inversión inicial lo más pronto posible y sálgase cuando haga al menos una pequeña utilidad;

- Piense lo que podría haber logrado si en lugar de dedicarle tiempo a esto, se hubiera aplicado a trabajar en lo que ya hace; y,
- Por lo que más quiera, no involucre a sus amigos en este tipo de esquemas. Tarde o temprano alguno de ellos no será capaz de convencer a otros dos de sumarse al “negocio”, perderá todo o parte del dinero invertido, y con toda razón querrá culparlo a usted por su pérdida.

En la vida real no existen atajos o caminos más rápidos para lograr el éxito económico o personal. La denominada vida moderna está despreciando el valor del trabajo duro, del esfuerzo continuo por alcanzar metas. En cambio, privilegia y exalta a quienes obtienen dinero y reconocimiento con el mínimo esfuerzo, abriendo una nueva variedad de oportunidades a los defraudadores, ávidos de aprovecharse de quienes consideran que para ganar solo hay que salir a la calle y obtener, como sea, lo que se quiere.

asr@asr.com.co